

## Guía para estudiantes y doctorandos sobre cómo describir su idea de negocio

Esta guía le ayudará a describir su idea de negocio paso a paso. Necesitará esta descripción para solicitar el artículo 21, párrafo 6 de la Ley de Residencia (AufenthG) en la Oficina de Extranjería. Aunque no tenga que redactar un plan de negocio completo, deberá describir de forma clara y comprensible a la Oficina de Extranjería que su idea de negocio es exitosa y que con su proyecto de trabajo por cuenta propia no pondrá en peligro sus estudios o su doctorado.

Para que la Oficina de Extranjería reconozca que no está poniendo en peligro sus estudios o su doctorado, no podrá trabajar como autónomo más de 15 horas a la semana y no podrá trabajar durante las clases y los seminarios. Consejo: escriba específicamente que no trabaja como autónomo más de 15h a la semana y de ser así, sería fuera de las horas de estudio. Podría ser por la noche, después de las clases y seminarios, o durante el fin de semana. Le aconsejamos que lo describa en un capítulo aparte.

**Atención:** lo mismo se aplica a los/as estudiantes de doctorado. Deje claro que no trabaja por su cuenta durante su horario de trabajo en la universidad o durante sus cursos, si los tiene.

Hemos dividido la guía sobre cómo describir su idea de negocio en diferentes capítulos. Siga los capítulos "paso a paso" y tendrá descrita su idea de negocio. Al principio de cada capítulo resumimos brevemente lo que hay que describir o explicar. A continuación, le hacemos preguntas sobre usted o su idea de negocio. Responda a ellas y tendrá una descripción adecuada de su idea de negocio.

No es necesario que responda a todas las preguntas, ya que es posible que algunas preguntas no se ajusten a su idea de negocio. En color gris se muestran las preguntas que pueden ser útiles para usted, pero que no son obligatorias.

**Importante:** Aunque haya respondido a todas las preguntas y esté seguro de haber descrito bien su idea de negocio, la Oficina de Extranjería puede rechazar su solicitud. No podemos ofrecerle garantías. Si la Oficina de Extranjería rechaza su solicitud, envíenos un correo electrónico e intentaremos ayudarle.

## Resumen

Al principio de la descripción hay un resumen. En el resumen, se describe de forma breve, concisa y precisa a sí mismo y los puntos más importantes de su idea de negocio. Esta breve descripción debe despertar interés por usted y por su idea. Escriba el resumen después de haber trabajado en todos los demás capítulos. El resumen no debe tener una extensión de más de una página.

- ➔ ¿Quién soy y qué quiero hacer?
- ➔ El resumen se debería poder leer y entender en un máximo de cinco minutos.

Su nombre, fecha de nacimiento, estado civil, país de origen, certificados

Describa brevemente su idea de creación y los beneficios para el cliente

- ¿Cuál es mi idea de negocio / mi producto / mi servicio?
- ¿Qué ventajas tiene mi producto/servicio para mis clientes?
- ¿Qué tiene de especial mi idea/producto/servicio (por ejemplo, nicho de mercado, nueva tendencia, ahorro de tiempo para el cliente)?

Grupo o mercado al que se dirige

- ¿Quiénes son mis clientes (por ejemplo, edad, sexo)?
- ¿Cuál es el volumen de mi mercado potencial? ¿Hay alguna tendencia actual?

Tipo de trabajo por cuenta propia

- Trabajo comercial o trabajo independiente por cuenta propia
- Solo o en equipo

Ubicación

- ¿Cuál es mi ubicación?

Horario laboral

- ¿Cuántas horas a la semana quiero trabajar como autónomo?
- ¿Qué días y cuándo quiero trabajar?

## Capítulo 1: Mi perfil

Describe aquello que le motiva y las cualidades y habilidades que posee. Para más detalles, remita su CV. También debe mencionar si cuenta con el apoyo de su familia. Si su trabajo por cuenta propia requiere certificados oficiales (por ejemplo, un título de maestro artesano o una licenciatura), debe demostrar la equivalencia de los certificados adquiridos fuera de Alemania.

- ➔ ¿Cuál es mi motivación?
- ➔ ¿Qué habilidades / certificados tengo?

¿Cuál es mi motivación para trabajar como autónomo paralelamente a mis estudios (por ejemplo, quiero utilizar mis conocimientos, quiero ganar dinero al mismo tiempo que estudio, tengo una idea que me gustaría poner en práctica)?

¿Qué competencias y certificados tengo (por ejemplo, los conocimientos que he adquirido en mis estudios, la experiencia escolar, aficiones, dominio de idiomas, o trabajo como autónomo en mi país de origen)?

¿Qué habilidades empresariales tengo (por ejemplo, conocimientos de informática)? ¿Qué relación tengo con el trabajo autónomo (por ejemplo, experiencia previa en mi país de origen, referentes en mi familia, conocidos)?

## Capítulo 2: Mi producto/ servicio

Describe su idea de negocio y la actividad empresarial que tiene prevista. Describe lo que ofrece, en qué se diferencia su idea de negocio de las demás y si su idea de negocio es nueva.

- ➔ ¿En qué consiste mi idea?
- ➔ ¿Qué tiene de especial mi idea?

¿Qué producto/servicio ofrezco? ¿De dónde viene mi idea?

¿Qué tiene de especial mi producto/servicio? ¿Qué ventajas tiene para mis clientes?

¿Cómo se me ocurrió la idea?

¿Existen productos/servicios similares? En caso de ser así, ¿qué hace que mi producto/servicio sea diferente (por ejemplo, el precio, la calidad, la puntualidad, la tendencia, etc.)?

¿Cómo llevo el producto a mis clientes (canal de distribución)?

### Capítulo 3: Mis clientes

Describa a sus clientes y cómo quiere atraerlos.

→ ¿Quién comprará mi producto/servicio?

¿Quiénes son mis clientes (por ejemplo, edad, ingresos, origen, sexo, estilo de vida)?

¿Por qué quieren mis clientes comprar mi producto/servicio?

¿Qué sé de mis clientes (por ejemplo, con qué frecuencia compran)?

### Capítulo 4: Mi ubicación

Describa el lugar en el que desea desempeñar su trabajo por cuenta propia y qué ventajas tiene para usted esa ubicación.

→ ¿Dónde voy a trabajar y por qué?

¿Necesito una oficina propia o puedo trabajar desde casa?

¿Necesito un local propio? En tal caso, ¿cuál es la ubicación de mi local comercial (por ejemplo, en el centro, en las afueras, en una zona residencial, en una zona comercial, en una zona de restaurantes)?

Si tengo un local comercial: ¿qué ventajas tiene para mí la ubicación del local comercial?

¿Necesito un almacén propio? En ese caso, ¿dónde se encuentran estos almacenes?

### Capítulo 5: Mi publicidad

Describa cómo quiere dirigirse a sus clientes.

→ ¿Cómo puedo promocionar y vender mis productos/servicios?

¿Cómo conocen mis clientes mi producto/servicio (por ejemplo, periódico, carteles, folletos, Internet, Facebook, Instagram)?

## Capítulo 6: Tipo de negocio y horario laboral

Describe si quiere crear un negocio comercial o trabajar como autónomo y si quiere hacerlo solo o en equipo. Si no ha descrito previamente cuándo trabaja, descríballo en este capítulo.

- ➔ ¿Qué tipo de trabajo por cuenta propia me planteo?
- ➔ ¿Quiero crearlo solo o en equipo?

¿Negocio comercial o autónomo?

¿Solo o en equipo?

Qué forma jurídica tengo pensado (por ejemplo, negocio unipersonal, GbR, UG, GmbH)?

¿Cuándo y cuántas horas a la semana quiero trabajar?

## Capítulo 7: Mis precios / mi beneficio

Describe qué precio debe tener su producto o servicio, qué costes están asociados al producto/servicio y qué beneficio espera.

- ➔ ¿Qué precio debe tener mi producto/ servicio?
- ➔ ¿Qué gastos tiene mi producto/ servicio para mí?

¿Qué precio debe tener mi producto/servicio?

¿Qué gastos son necesarios?

- ¿Qué inversiones son absolutamente necesarias?
- ¿Qué gastos conlleva la preparación (por ejemplo, de asesoramiento, honorarios, tasas, administración, marketing)?
- ¿Qué costes supone la posible inversión (por ejemplo, alquiler, maquinaria, mobiliario, PC, herramientas)?

¿Qué costes conlleva la producción de mi producto / la compra del mismo?

¿Cuáles son los costes mensuales de mi oficina / local comercial / taller?

¿Qué beneficio espero?